



## Zarządzanie Zespołem Sprzedaży

Studia adresowane są do osób, których ambicją jest chęć rozwoju kariery zawodowej i kompetencji niezbędnych do efektywnego zarządzania zespołem sprzedażowym.

### Cel:

Absolwenci mają rozwinięte kompetencje niezbędne do kierowania zespołem sprzedażowym. Potrafią zbudować efektywny zespół oraz wzmocnić efektywność poszczególnych handlowców.

### Obszary tematyczne:

- ❖ Budowanie autorytetu menedżera
- ❖ Menedżer jako lider sprzedaży
- ❖ Psychologia sprzedaży
- ❖ Rozwój efektywności menedżerskiej
- ❖ Menedżerskie narzędzia rozwoju pracowników
- ❖ Menedżer wobec zmiany w organizacji
- ❖ Budowanie efektywnego zespołu sprzedażowego
- ❖ Motywowanie

### Czas trwania:

- ❖ 2 semestry,
- ❖ 150 godzin

### Struktura:

- ❖ 10 zjazdów weekendowych (sobota 9.00-15.45; niedziela 8.00-13.45)

### Niezbędne dokumenty:

- ❖ odpis lub kopia dyplomu ukończonych studiów wyższych
- ❖ dowód osobisty
- ❖ 1 zdjęcie
- ❖ wypełniony arkusz zgłoszeniowy

### Cena:

- ❖ 4.000,00 zł płatne w 10 ratach po 400,00 zł przed każdym zjazdem lub 3.800,00 zł płatne w 2 ratach po 1.900,00 zł przed każdym semestrem

Zapraszamy 😊

